

EDITADO POR LESLIE POCKELL COM ADRIENNE AVILA

100 LIÇÕES DE VENDAS

DOS MAIORES VENDEDORES
DE TODOS OS TEMPOS

 VersalEditores

Resumo de 100 Lições de Venda. Dos Maiores Vendedores de Todos os Tempos

Os ensinamentos reunidos no livro são resultado da experiência de alguns dos melhores profissionais de vendas de todo o mundo, aliada às ideias de filósofos, poetas e grandes pensadores da história.

Dicas objetivas, inspirações e conselhos indispensáveis são organizados em quatro áreas: Motivação, Preparação, Apresentação e Serviço. Importante em épocas de prosperidade e indispensável em tempos de crise, o livro apresenta lições que ultrapassam o universo comercial, podendo ser aplicadas em inúmeras situações da vida profissional ou pessoal do leitor.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)