

3ª edição  
BEST-SELLER

84

# PERGUNTAS QUE VENDEM

TÉCNICAS E FERRAMENTAS DO COACHING DE  
VENDAS PARA MAXIMIZAR OS SEUS RESULTADOS

**JAKES GRINBERG**

**Literare Books**  
INTERNATIONAL  
BRASIL · EUROPA · USA · JAPÃO

## Resumo de 84 Perguntas que Vendem

Neste livro você encontrará perguntas poderosas que o ajudarão a vender muito mais e atender de maneira excepcional seus clientes. Aprenda, por meio de 84 perguntas que vendem, como: Aprimorar as habilidades de comunicação em vendas, como potencializar os seus resultados com o coaching, estabelecer conexão e empatia com o comprador, identificar antecipadamente os desejos de quem compra, direcionar e negociar a venda a partir de respostas do cliente, fechar negócios de forma assertiva, mensurar resultados e estipular metas, criar o ambiente propício ao fechamento do negócio, desenvolver argumentos irrefutáveis, oferecer soluções imediatas para problemas, agregar valor a produtos, maximizar resultados e superar objeções.

Conheça um pouco mais sobre a obra: - O que é Coaching; - O que é Coach; - O que é Coachee; - O que são perguntas inteligentes; - O que é vender; - O Vendedor Coach; - Conheça as 7 leis para maximizar os seus resultados em vendas; - Perguntas abertas e perguntas fechadas; - Como usar este livro 84 Perguntas que vendem; - Como construir argumentações poderosas; - Como vender muito mais em 5 dicas; - 7 Dicas de gestão do tempo para vender mais.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)