

2ª edição atualizada

84

PERGUNTAS QUE VENDEM

MAXIMIZE OS RESULTADOS EM VENDAS
COM PERGUNTAS INTELIGENTES

JAIQUES GRINBERG COSTA


editora
sermaist⁺

Resumo de 84 Perguntas que Vendem. Maximize os Resultados em Vendas com Perguntas Inteligentes

Neste livro você encontrará perguntas poderosas que o ajudarão a vender muito mais e atender de maneira excepcional seus clientes. Aprenda, por meio de 84 perguntas que vendem, como: Aprimorar as habilidades de comunicação em vendas.

Como potencializar os seus resultados com o coaching. Estabelecer conexão e empatia com o comprador. Identificar antecipadamente os desejos de quem compra. Direcionar e negociar a venda a partir de respostas do cliente.

Fechar negócios de forma assertiva. Mensurar resultados e estipular metas. Criar o ambiente propício ao fechamento do negócio. Desenvolver argumentos irrefutáveis. Oferecer soluções imediatas para problemas. Agregar valor a produtos.

Maximizar resultados. Superar objeções.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)