

Gary Gagliardi

孫子兵法

SUN TZU

A ARTE DA GUERRA

A Arte das VENDAS

A Estratégia de Sun Tzu para as Vendas

M.BOOKS

Resumo de A Arte da Guerra. A Arte das Vendas

A Estratégia de SunTzu para as Vendas A Arte da Guerra de Sun Tzu é o livro mais importante sobre estratégia de todos os tempos e uma fonte valiosa de consulta para os profissionais da área de vendas.

Não importa se você é vendedor, gerente de vendas ou dono do próprio negócio, neste livro, você encontrará as ferramentas necessárias para conquistar e manter seus clientes. Assim como a Geometria de Euclides, o livro de Sun Tzu contém diversos princípios universais que podem ser aplicados a diferentes problemas.

Embora tenha sido escrito com base no contexto da guerra, suas técnicas também são aplicáveis às vendas. Nesta versão para a área de vendas, intitulada A Arte das Vendas, ás ideias universais de Sun Tzu são adaptadas diretamente à nossa forma moderna de guerra – a concorrência na área de vendas.

A Arte da Guerra, A Arte das Vendas traz inspiração, motivação e apresenta novas abordagens para vencer a batalha travada diariamente no mercado, independentemente do êxito que você já tenha alcançado na área de vendas.

Acesse aqui a versão completa deste livro