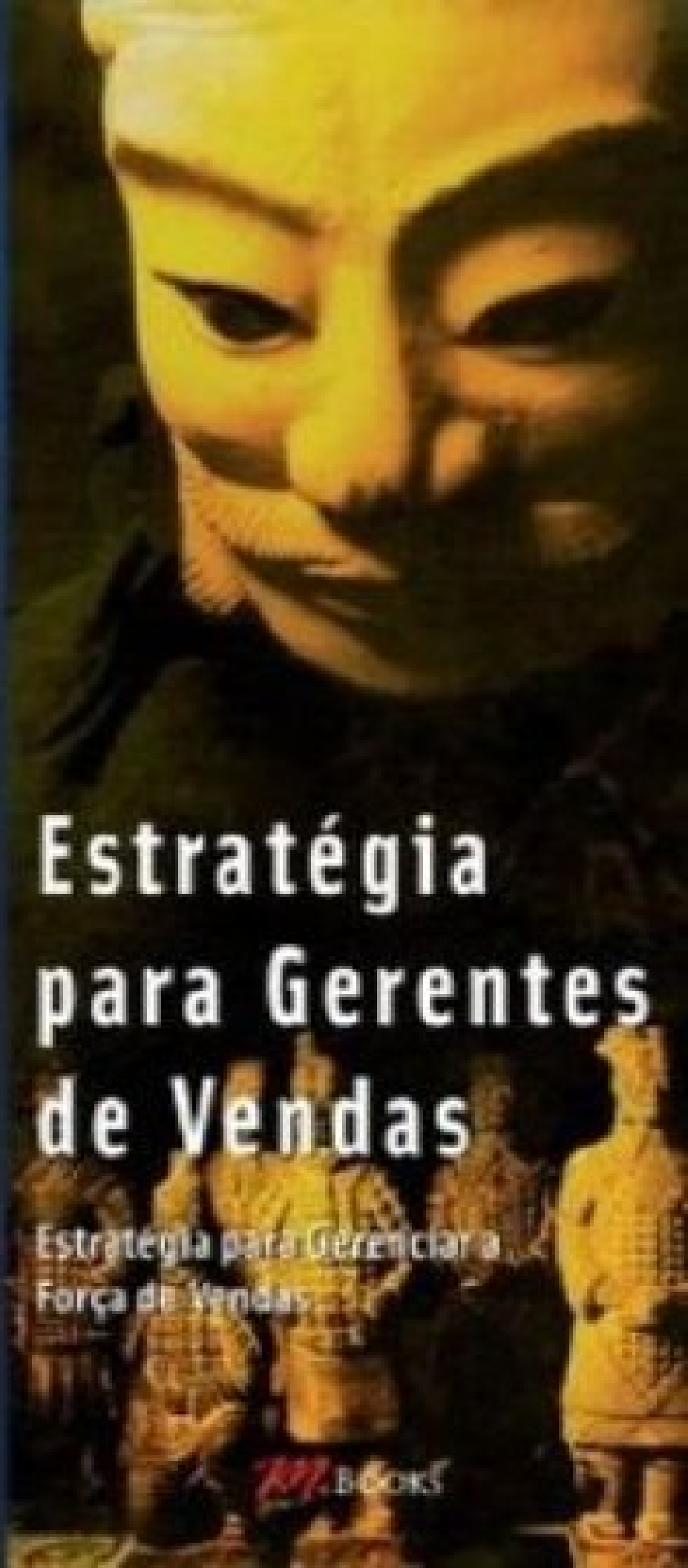
Sun Tzu

A ARTE DA GUERRA

Plus

Estratégia para Gerentes de Vendas

Estratégia para Gerenciar a Força de Vendas



Gary Gagliardi

Resumo de A Arte Da Guerra. Estrategia Para Gerentes De Vendas. Estrategia Para Gerênciar A Forca De Vendas

A Arte da Guerra de Sun Tzu é o livro mais importante sobre estratégia de todos os tempos. Sun Tzu percebeu que os concorrentes são bem-sucedidos não apenas porque lutam com mais empenho, mas porque sabem sobrepujar seus oponentes.

Se você faz parte da gerência de vendas, já aprendeu alguns aspectos da estratégia sem perceber. Talvez o aspecto mais valioso da obra clássica de Sun Tzu seja que ela nos dá um modelo para organizar o conhecimento que você já acumulou e ao mesmo tempo o que ainda está faltando.

Os cinco fatores-chave que definem sua posição estratégica, os quatro passos para avançar sua posição, as nove situações estratégicas e outros elementos do sistema de Sun Tzu completarão o quadro que você já desenvolveu por meio de tentativa e erro.

Neste livro, mostramos o caminho para que você desenvolva uma estratégia bem-sucedida para sua força de vendas no mercado atual.

Acesse aqui a versão completa deste livro