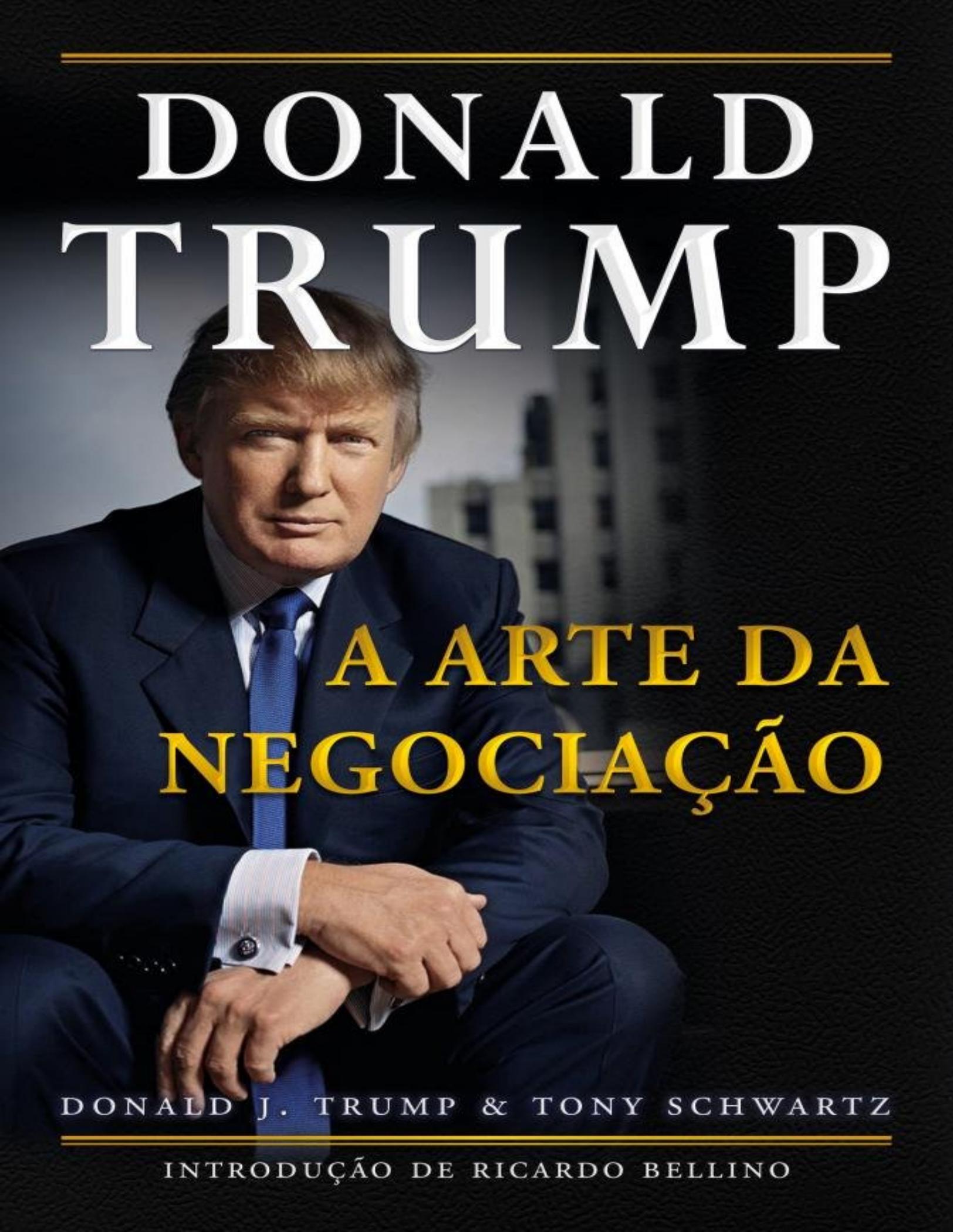

DONALD TRUMP

A portrait of Donald Trump, wearing a dark blue suit, a light blue shirt, and a blue tie. He is sitting and looking directly at the camera with a serious expression. The background is dark and out of focus, showing some architectural elements.

A ARTE DA NEGOCIAÇÃO

DONALD J. TRUMP & TONY SCHWARTZ

INTRODUÇÃO DE RICARDO BELLINO

Resumo de A Arte da Negociação

Gosto de pensar grande. Sempre gostei. Para mim é muito simples: se de qualquer maneira você vai pensar, pode muito bem pensar grande. - Donald J. Trump Aqui está Trump em ação – como ele dirige seus negócios e como ele leva a vida –, enquanto se reúne com as pessoas com quem precisa se reunir, bate papo com a família e os amigos, bate de frente com os inimigos e muda a aparência da skyline de Nova York.

Mas mesmo um espírito independente obedece às regras do jogo, e Trump formulou onze diretrizes para o sucesso. Ele isola os elementos em comum de suas grandes negociações, despedaça mitos, dá nome aos bois, identifica as nulidades e revela inteiramente a arte do negociador.

E ao longo da narrativa, Trump fala – fala mesmo – como faz isso. A arte da negociação é um exame sem reservas da mente de um empreendedor brilhante e um ensinamento inédito sobre a prática de fazer negócios.

É o livro de negócios mais esperto que existe – e a leitura definitiva para qualquer pessoa interessada em adquirir dinheiro e sucesso e conhecer o homem por trás dos holofotes.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)