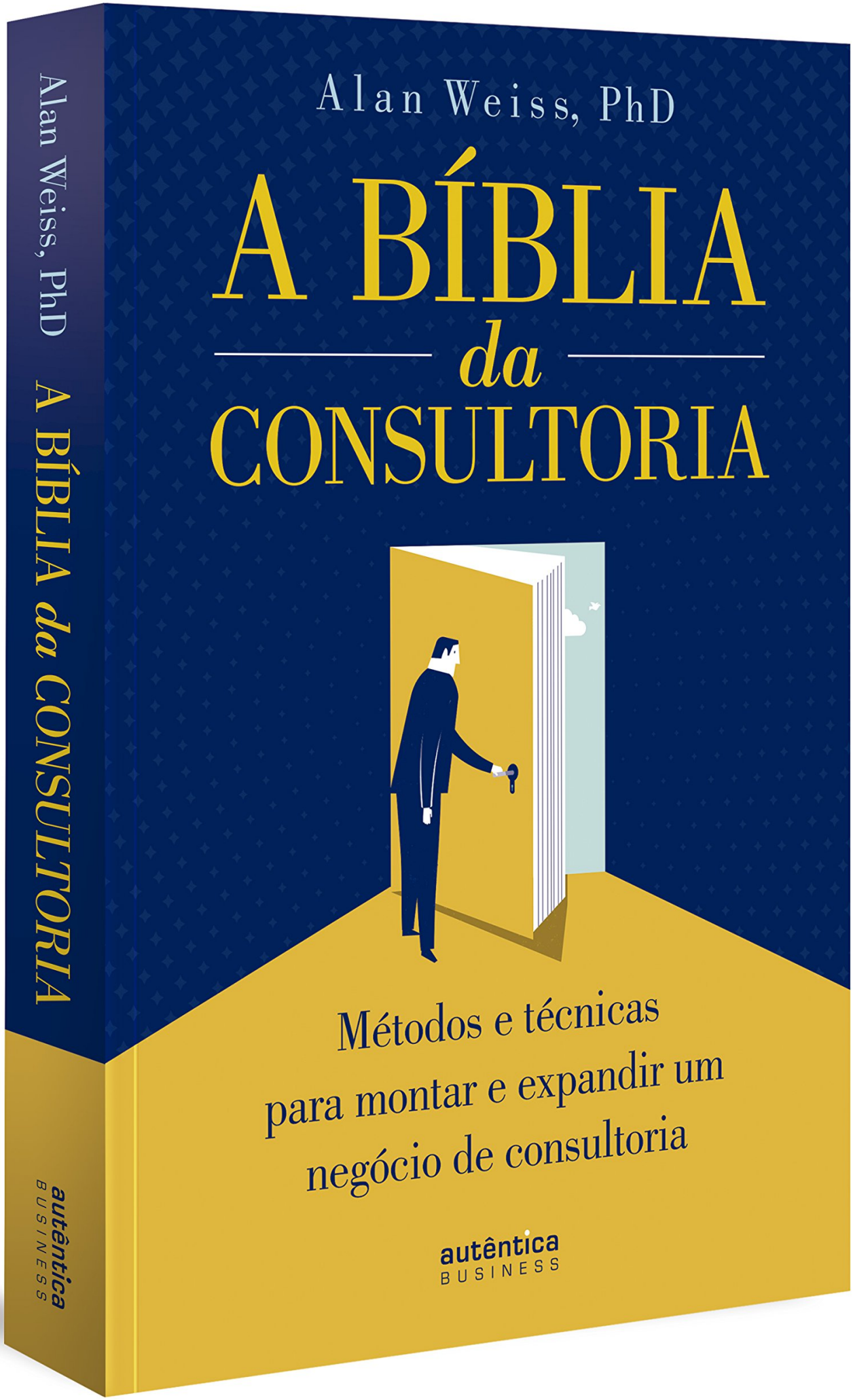
Alan Weiss, PhD
A BÍBLIA da CONSULTORIA
Métodos e técnicas para montar e expandir um negócio de consultoria
autêntica BUSINESS
Alan Weiss, PhD
A BÍBLIA da CONSULTORIA
autêntica BUSINESS

Resumo de A Bíblia da Consultoria. Métodos e Técnicas Para Montar e Expandir Um Negócio de Consultoria

Se você já atua ou pretende ingressar no mercado de consultoria, precisa ler este livro. Alan Weiss é um dos mais notáveis consultores independentes de todo o mundo. Com cerca de 40 livros publicados e mais de 500 clientes atendidos em 49 países, o autor é referência quando o assunto é consultoria.

Com a consistência de quem pratica o que diz, Alan discorre ao longo de quinze capítulos, seus métodos e técnicas, indo desde a estratégia e posicionamento do serviço de consultoria, até questões mais operacionais sobre como elaborar propostas ou como lidar com questões administrativas, de pessoal e tecnologia.

Para aqueles que já estão nesse negócio há algum tempo, Alan dá dicas e orientações valiosas sobre como lidar com clientes, como cobrar honorários mais elevados e expandir seu negócio por meio de licenciamento, franchising e desenvolvimento de processos patenteados, que possam se tornar fontes de receita.

Se tornar-se um consultor ainda é apenas uma possibilidade, esse livro pode ajudá-lo a tomar a decisão mais acertada, porque expõe de forma verdadeira, clara e objetiva o que constitui a rotina de um profissional dessa área.

Com uma linguagem didática e bem fundamentada, a Bíblia da Consultoria é um guia prático, tanto para prestar o serviço de consultoria em si, quanto para gerir um negócio com excelência técnica e resultados financeiros.

Acesse aqui a versão completa deste livro