

SEMPRE AMIGOS

FERNANDO CARRARO



Resumo de Administração De Vendas

O que faz uma empresa sair na frente das outras e disparar na busca de resultados excepcionais? O que faz uma empresa encantar seus clientes e oferecer-lhes um produto ou serviço cujo valor ultrapassa de longe os seus concorrentes?

Estamos falando de venda e de todos os aspectos que a antecedem e que vem depois em termos de satisfação e valor para o cliente. Para que isso aconteça é mister que a empresa tenha uma excelente administração de suas vendas através de uma equipe de vendas integrada e coesa.

Aliás a Administração de Vendas constitui hoje uma das mais desafiantes áreas da administração de empresa seja pelo dinamismo de sua atuação seja pela constante necessidade de criatividade e inovação.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)