CÉSAR SOUZA
VOCÊ É DO TAMANHO DOS SEUS SONHOS
Best-seller com mais de 200 mil exemplares vendidos
Um passo a passo para fazer acontecer e ter sucesso no trabalho e na vida pessoal
best business
VOCÊ É DO TAMANHO DOS SEUS SONHOS CÉSAR SOUZA
CÉSAR SOUZA
Autor do best-seller Você é do tamanho dos seus sonhos
CLIENTIVIDADE®
Como oferecer o que o seu cliente quer
Um caminho para vender mais e melhor
best business
CLIENTIVIDADE® CÉSAR SOUZA
CÉSAR SOUZA
Autor do best-seller Você é do tamanho dos seus sonhos
JOGUE A SEU FAVOR
Vire a sorte trabalhando por conta própria
Como fazer seu negócio decolar, crescer e virar exemplo de sucesso
best business
JOGUE A SEU FAVOR CÉSAR SOUZA

Resumo de César Souza - Caixa

César Souza é um dos consultores e palestrantes mais requisitados no país. Durante 20 anos, exerceu importantes posições de liderança como executivo no Brasil e no exterior, inclusive nos Estados Unidos.

Foi considerado um dos 200 Líderes Globais do Futuro pelo Fórum Econômico Mundial de Davos, na Suíça. Desde 2002 é presidente do Grupo Empreenda, tendo como clientes inúmeras empresas da lista das 500 Maiores e Melhores do Brasil nos diversos setores da economia: varejo, indústria, agronegócios, serviços.

Neste box exclusivo o leitor terá acesso a três dos maiores sucessos do autor: Você é do tamanho dos seus sonhos, Clientividade e Jogue a seu favor. Você é do tamanho dos seus sonhos (176 páginas) Todos nós sonhamos com uma vida tranquila, encontrar um amor, ter filhos, e garantir um futuro melhor para eles, obter sucesso na profissão, ganhar dinheiro, comprar a casa própria, viajar, identificar uma motivação social, ter saúde e amigos.

Mas, na maioria das vezes, nos entregamos à rotina, nos rendemos aos obstáculos e desistimos dos nossos sonhos, ou projetos de vida. Você é do tamanho dos seus sonhos ajuda o leitor a resgatar a capacidade de sonhar e empreender mudanças objetivas para realizar suas metas.

César Souza apresenta um passo a passo para tirar os sonhos da cabeça, colocá-los no papel e torná-los realidade. Clientividade (160 páginas) Seja qual for o seu negócio, cargo ou profissão, prepare-se para conhecer o método que tem transformado em realidade o desafio que atormenta a maioria das empresas e dos profissionais das áreas mais diversas: como conquistar e fidelizar clientes de forma constante e rentável.

O consultor César Souza, criador do Princípio da Clientividade, explica em detalhes porque a razão de ser é o cliente e porque existe um enorme descompasso entre os desejos e expectativas dos clientes e o que as empresas entendem como tal, condicionando a forma inadequada de

relacionamento entre ambos.

Com base em sua larga experiência prática, o autor dá dicas de como superar esse verdadeiro calcanhar de Aquiles do mundo dos negócios. Jogue a seu favor (144 páginas) Jogue a seu favor oferece ideias claras e práticas sobre questões essenciais para todo novo empreendimento: o tipo de negócio mais adequado para a sua realidade; a identificação dos clientes a quem você pretende atender; a seleção da equipe necessária com o perfil certo para a situação; as competências que você precisa adquirir; como buscar parceiros e investidores para decolar; os sistemas e processos básicos para controlar sua empresa.

E o mais importante: ao longo da narrativa você vai aprender a preparar um Plano de Negócio com Alma, que servirá de guia para repensar e pilotar o seu empreendimento.

Acesse aqui a versão completa deste livro