

CLIENTES

COMO GRANDES PROFISSIONAIS DESENVOLVEM SÓLIDOS RELACIONAMENTOS

PARA TODA A VIDA

JAGDISH SHETH

ANDREW SOBEL



Resumo de Clientes Para Toda Vida

Guia do desenvolvimento de atributos e atitudes capazes de desenvolver relacionamentos irrestritos.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)