

Dale Carnegie



Como Ganar Amigos e
Influir Sobre las Personas



Resumo de Como Ganar Amigos E Influir Sobre Las Personas (Spanish Edition)

A principios del S. XX, Dale Carnegie se dio cuenta que se ignoraba como se podia persuadir a las personas. En el libro "Como ganar amigos e influir en las personas," basado en la experiencia propia y de muchas mas personas, se recogen unas sencillas reglas que de observarse pueden cambiar sustancialmente su vida.

Nunca sono que se transformaria en el mayor de los Best-Sellers, y que la gente lo leeria, lo citaria y viviria segun sus reglas mucho despues de su propia muerte.

De hecho, gran parte del marketing moderno se basa en sus ideas."

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)