

COMO
VENDER
QUANDO NINGUÉM ESTÁ
COMPRANDO

**(E COMO VENDER AINDA MAIS
QUANDO ESTÃO COMPRANDO)**



DAVE LAKHANI



ALTA BOOKS
LITERATURA

Resumo de Como Vender Quando Ninguém Está Comprando e Como Vender Ainda Mais Quando Estão Comprando

"Este incrível livro é um pacote de estímulo... e deveria ser leitura obrigatória em tempos difíceis e também em tempos de crescimento. Este livro, que é muito oportuno, oferece estratégias novíssimas que podem ser postas em prática e que mostram aos profissionais de vendas como conquistar a atenção de seus clientes e como tomar uma atitude imponente para gerar dinâmica de vendas com afinco." — Rob Northrup
Presidente da Advanced Extrusion Solutions (e vendedor externo)

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)