

Sommers • Jenkins

COMO VENDER USANDO



QUADROS BRANCOS

Capacitação em Vendas
Através de Recursos Visuais

Capacitação em
Vendas Através de
Recursos Visuais

COMO VENDER USANDO
QUADROS BRANCOS



Corey Sommers • David Jenkins

A

Resumo de Como Vender Usando Quadros Brancos

Você é um profissional de vendas buscando uma maneira nova e criativa de conquistar os clientes de seu empreendimento? Ou um profissional de marketing determinado a fazer com que as vendas tenham a mensagem correta para atrair compradores com uma abordagem única e nova?

Ou um líder de vendas, focado na transformação das vendas, transações maiores, e tempo reduzido para o fechamento do negócio? Se a resposta for sim, então este livro é para você!!! Sabe as transformações que acontecem durante o dia e a vida?

Transformações como deixar de usar o powerpoint para fazer uma apresentação e ter a confiança de apresentá-la apenas com uma caneta. Este livro mostra para você ou para as organizações de vendas e marketing como fazer essa transformação.

Um detalhe: nós devemos esclarecer que apesar deste livro se chamar Como Vender Usando Quadros Brancos, isso não significa de maneira alguma que nós estamos inventando este método de vendas.

Profissionais de vendas mais experientes e outros que ligam diretamente com os consumidores têm usado essa ferramenta há décadas.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)