



DESAFIOS DE VENDAS

Raúl Candeloro
Marlus Jungton



**OS 30 MAIORES
DESAFIOS DE VENDAS E
89 FERRAMENTAS
PARA VOCÊ SUPERÁ-LOS**

Organizado por
**Raúl Candeloro e
Marlus Jungton**


ALTA BOOKS
EDITORA

Resumo de Desafio de Vendas. Os 30 Maiores Desafios de Vendas e 89 Ferramentas Para Você Superá-los

Desafios de Vendas é mais que um livro, ele é uma provocação a todos os vendedores. Um guia que orienta e desafia os profissionais de vendas de todos os segmentos a encararem os 30 principais desafios da área comercial.

Como diz o ditado: “é preciso ter a faca e o queijo na mão”, por isso, Desafios de Vendas também entrega a você, leitor, as dicas, as técnicas e o conhecimento necessário para que compreenda cada desafio e tenha sucesso ao realizá-los.

Durante a leitura deste livro, você conseguirá aumentar a rentabilidade das suas vendas, melhorará a qualidade do seu atendimento, tornará mais eficaz a gestão de sua carteira de clientes e entenderá qual é o valor de uma boa provocação.

Desafie-se! Boa leitura e, especialmente, boas vendas!

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)