

BRIAN TRACY

VILLELA DA MATTA
FLORA VICTORIA

Maiores Autoridades em Performance Corporativa



ESTRATÉGIAS AVANÇADAS DE VENDAS

Métodos, técnicas e ideias de eficácia comprovada,
usados pelos melhores vendedores do mundo inteiro

Resumo de Estratégias Avançadas de Vendas

Um livro obrigatório para todos os vendedores e empresários que desejam alcançar o sucesso em seus negócios! Estratégias avançadas de vendas traz técnicas e ferramentas já utilizadas pelos melhores vendedores de cada setor.

Este livro apresenta métodos de resultados imediatos e espetaculares, permitindo que você:- Desenvolva sua própria imagem, usando-a a seu favor nas vendas. - Aprenda a lidar com os fatores emocionais dos clientes, garantindo melhores resultados.

- Saiba identificar as preocupações mais urgentes de seus clientes, posicionando seu produto ou serviço para suprir essas necessidades.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)