

Patrícia Carvalho

Joint Venture

**Uma visão
econômico-jurídica
para o
desenvolvimento
empresarial**

Resumo de Joint Venture. Uma Visão Econômica-Jurídica Para o Desenvolvimento Empresarial

Esta obra apresenta as estratégias empresariais existentes no Brasil através dos enfoques econômico e jurídico. Dentre as estratégias existentes dedica maior ênfase às joint ventures empresariais, discorrendo sobre o seu conceito, as espécies, a fase das negociações e o quadro jurídico.

Demonstra a conveniência e viabilidade das joint ventures através do relato de cases. Realiza análise comparativa dos aspectos tributário e societário dos Estados do Mercosul, em que se demonstra que a utilização de estratégias dentro deste processo integracionista não é complexa diante das semelhanças existentes.

Verifica-se que as estratégias empresárias são geralmente mais usadas entre as grandes empresas. As micro e pequenas, por questões culturais e por falta de incentivo, ainda não reconheceram que devem adotar uma forma diferenciada de atuação, em que as joint ventures aparecem como a melhor solução, inclusive de independência.

A dificuldade maior para a implementação das joint ventures - as quais são superadas pelos atos de fusão entre as grandes empresas - é o aspecto cultural, primordialmente o preconceito de se trabalhar conjuntamente, daí a importância da fase de negociações.

Ao final, diante da conjuntura econômica e social em que se encontra o Brasil, demonstra que este é mais uma vez, o momento para se impulsionar a indústria nacional, através de métodos diferenciados de atuação.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)