



manual completo para

acelerar

o **desempenho**
da **força de**
vendas

Dr. Andris A. Zoltners
Dr. Prabhakant Sinha
Greggor A. Zoltners



Resumo de Manual Completo Para Acelerar o Desempenho da Força de Vendas

Este é um livro de consulta inestimável, com instrumentos poderosos para que você obtenha o máximo de sua força de vendas. Este guia prático vai ajudá-lo a criar uma organização de vendas altamente eficaz e combina o que há de mais novo em teoria da administração de força de vendas com as idéias desenvolvidas pelos autores ao longo de duas décadas de consultoria em mais de 50 países e em 18 setores diferentes.

Rico em tabelas, gráficos, quadros e listas de checagem, ele traz para você dezenas de técnicas testadas e aprovadas para melhorar seu desempenho. Com este abrangente livro de referência e solução de problemas na sua estante, você poderá alcançar o ápice do desempenho da força de vendas e manter-se competitivo hoje, no futuro próximo e num futuro distante.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)