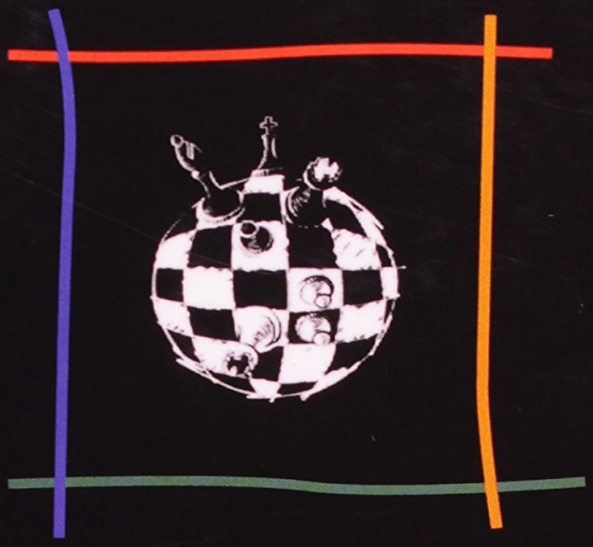
JOSÉ AUGUSTO WANDERLEY



20ª Edição

NEGOCIAÇÃO TOTAL

Encontrando Soluções, Vencendo Resistências, Obtendo Resultados

Gente editora

Resumo de Negociação Total

O autor discorre de forma sistemática sobre os principais aspectos para uma negociação bem-sucedida, destacando a importância das habilidades e dos relacionamentos necessários ao bom negociador, além de propor práticas para o seu autodesenvolvimento.

Acesse aqui a versão completa deste livro