

Barbara Schott • Klaus Birker

NEGOCIAR COM COMPETÊNCIA

*Um Novo
Caminho
Onde Todos
Ganham*



Cultrix

Resumo de Negociar com Competência

Nas reuniões importantes, na hora de pleitear um bom salário, ou em muitas outras situações do dia-a-dia em que precisamos chegar a um acordo, é preciso saber negociar com competência.

Este livro apresenta estratégias muito simples, segundo os princípios da Programação Neurolinguística (PNL), aplicadas à área de gerenciamento. Com elas você aprenderá a demonstrar autoconfiança no momento de defender seus pontos de vista, saberá como conduzir uma negociação com desenvoltura e segurança, e como encontrar soluções que sejam proveitosas para todos os envolvidos.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)