

NEGOCIE COMO SE SUA VIDA DEPENDESSE DISSO

Mais de
700 mil livros
vendidos
no mundo

Um ex-agente do FBI
revela as técnicas
da agência para
convencer as pessoas

CHRIS VOSS
e Tahl Raz



Resumo de Negocie como se sua vida dependesse disso

MAIS DE 700 MIL LIVROS VENDIDOS. Um ex-agente do FBI revela as técnicas da agência para convencer as pessoas. “Um livro cheio de conselhos práticos não apenas para negociações de alto risco, mas também para os conflitos diários em casa e no trabalho.” ADAM GRANTEste livro leva você para o mundo das negociações de alto risco e para dentro da mente de Chris Voss, que em sua carreira no FBI se tornou o principal negociador internacional em situações de sequestro. Um dos mais bem-sucedidos guias de negociação dos últimos tempos, ele ensina nove princípios contra intuitivos para se tornar mais persuasivo na vida pessoal e profissional.

Tudo isso combinado a histórias reais e emocionantes da atuação de Voss no FBI. A vida é uma sucessão de negociações para as quais você deve estar preparado: comprar um carro, pedir um aumento, renegociar o aluguel, debater decisões com a família. Negocie como se sua vida dependesse disso levará sua inteligência emocional e intuição a outro patamar, lhe dando uma vantagem competitiva em qualquer discussão.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)