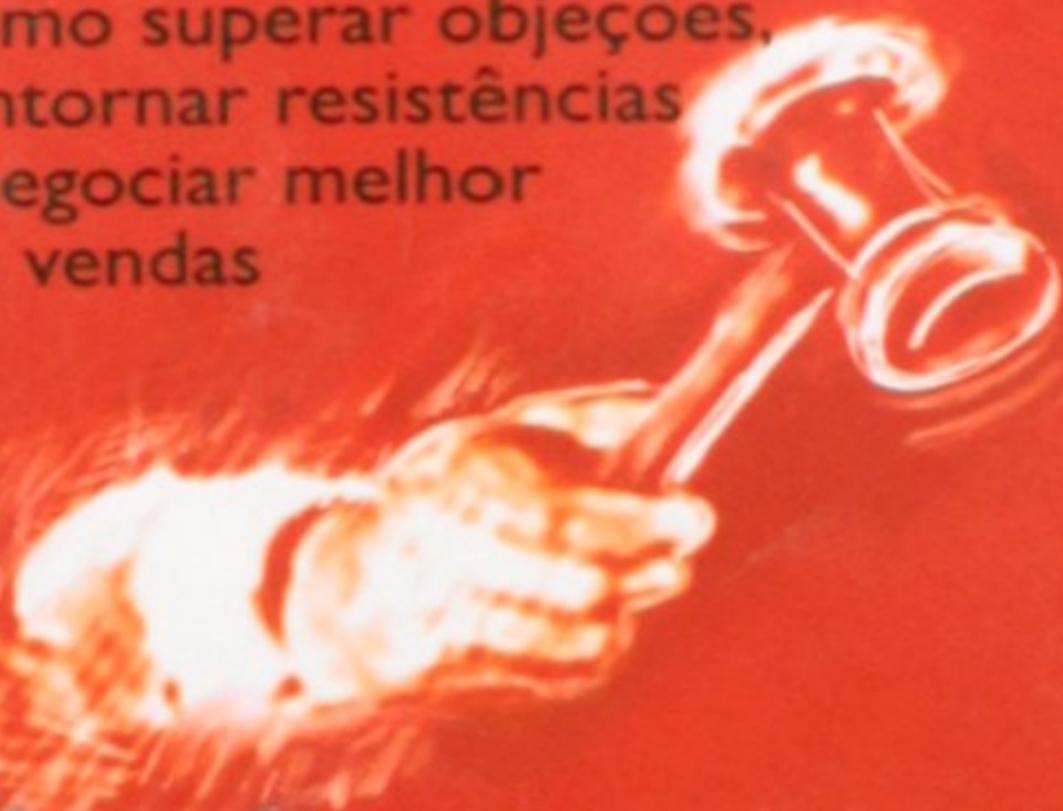


NEGÓCIO FECHADO

Como superar objeções,
contornar resistências
e negociar melhor
em vendas



RAUL CANDELORO

CASA DA
QUALIDADE

Resumo de Negocio Fechado - Manual de Bolso

Como superar objeções? Como contornar resistências? Como negociar? Como conduzir uma venda? Como confirmar um fechamento em vendas? Essas e outras questões são abordadas em "Negócio Fechado" de Raúl Caneloro.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)