

O JEITO BOTTINI DE VENDER



40 dicas para você ganhar dinheiro
e fazer sucesso como vendedor

CIRO BOTTINI
O mestre das vendas

Resumo de O Jeito Bottini de Vender

Há mais de 20 anos na televisão, Ciro Bottini se tornou sinônimo de vendas. Com seu jeito inovador, entusiasmado e seus bordões irreverentes, ele transformou sua marca pessoal em uma fórmula de sucesso para os negócios.

Em *O Jeito Bottini de Vender*, o autor reúne todos os segredos que aprendeu ao longo de sua carreira em 40 dicas práticas e eficazes, que vão fazer você fechar qualquer venda.

Bottini ensina o que fazer para ser um vendedor completo: não só aquele que sabe todas as técnicas, mas sim um profissional capaz de oferecer uma experiência inesquecível ao cliente.

Neste livro você vai descobrir que não há profissional mais importante para uma empresa do que o vendedor e isso fará toda a diferença na maneira como encara e conduz a sua carreira.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)