

CLOVIS TAVARES

# O JOGO DAS VENDAS

Uma fórmula fácil e divertida  
para conquistar clientes  
e aumentar lucros



**Editora  
Saraiva**

[www.saraivauni.com.br](http://www.saraivauni.com.br)

## Resumo de O Jogo das Vendas

A metodologia de O jogo das vendas pode ser aplicada em cada atendimento e abordagem de vendas, em qualquer tipo de mercado. O autor Clovis Tavares - único palestrante do país vencedor de quatro prêmios Top de Marketing da Associação de Dirigentes de Vendas do Brasil (ADVB) - apresenta neste livro uma técnica simples e divertida, que, por meio de analogias com cartas do baralho, ajuda o profissional de vendas a entender a personalidade dos clientes e obter lucros maiores.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)