Jeffrey Gitomer O LIVRO AZUL DA CONFIANÇA



Como Fazer com que as Pessoas nas Áreas de Vendas, Negócios e na Vida em Você!





Resumo de O Livro Azul Da Confianca

A confiança é a base para todos os relacionamentos. Aprenda com o autor como fazer as pessoas acreditarem em você e torná-lo seu consultor de confiança, nas áreas de Vendas, Negócios e na própria vida.

Este livro vai ajudar você a : Fazer o que disse que ia fazer; comunicar-se no momento oportuno; agregar valores a seu produto ou serviço; ser pontual; ser amigável; ser sincero; demonstrar e expressar um agradecimento verdadeiro; ser consistente; ter confiança.

Acesse aqui a versão completa deste livro