

Jeffrey Gitomer

O LIVRO AZUL DA CONFIANÇA



*Como Fazer com que as Pessoas
nas Áreas de Vendas, Negócios
e na Vida ~~CONTINUEM~~ em Você!*

200 EXEMPLARES

Resumo de O Livro Azul Da Confianca

A confiança é a base para todos os relacionamentos. Aprenda com o autor como fazer as pessoas acreditarem em você e torná-lo seu consultor de confiança, nas áreas de Vendas, Negócios e na própria vida.

Este livro vai ajudar você a : Fazer o que disse que ia fazer; comunicar-se no momento oportuno; agregar valores a seu produto ou serviço; ser pontual; ser amigável; ser sincero; demonstrar e expressar um agradecimento verdadeiro; ser consistente; ter confiança.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)