

RICARDO LEMOS

O VENDEDEDOR INTELIGENTE



5 estratégias
para aumentar
resultados,
vender mais e
conquistar clientes

Gente
editora

Resumo de O Vendedor Inteligente. 5 Estratégias Para Aumentar Resultados, Vender Mais E Conquistar Clientes

A venda inteligente é um método certo para compreender as necessidades do cliente e fechar negócio. Muitas vezes, os vendedores perdem grandes oportunidades por usarem estratégias ultrapassadas e ineficientes, aplicando-as a todos os clientes, sem analisar efetivamente o perfil de cada um.

Por essa razão, o livro aborda todas as questões do processo de vendas: desde os problemas que geram baixos resultados, passando pela identificação do cliente e chegando à abordagem inteligente para ter o tão desejado sucesso.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)