

Best-seller do
The New
York Times

Atualizado com mais sete
"palavras que funcionam"

Dr. Frank Luntz
Autor do livro *Vença*

O **PALAVRAS** QUE **FUNZIONAM**

Não é o que você diz, é o que as pessoas ouvem



ALTA BOOKS
EDITORA

Resumo de Palavras que Funcionam. Não É o que Você Diz, É o que as Pessoas Ouvem

Por que algumas pessoas se saem bem melhor falando em entrevistas de emprego ou argumentando para se livrarem dos problemas? O que está por trás dos vitoriosos slogans de campanhas e dos erros políticos destruidores de carreiras?

Por que alguns anúncios publicitários se conectam emocionalmente com o consumidor e outros falham por completo? Por que alguns discursos são ressonantes e inesquecíveis, e outros são esquecidos logo depois de terminados?

Em Palavras que Funcionam, o Dr. Frank Luntz, um arquiteto linguístico e guru da opinião pública, não só expõe técnicas para uma linguagem eficaz, como lhe oferece uma inestimável compreensão de como achar e usar as palavras certas para você conseguir o que quiser.

Seja o seu objetivo impulsionar as vendas da empresa, vencer uma disputa política, inspirar os seus funcionários ou receber aquele aumento merecido, Dr. Luntz lhe ensina a mágica de transformar palavras simples em um eficaz arsenal para a guerra perceptiva que travamos diariamente.

Aceite as palavras do homem que ajudou a dezenas de empresas das 500 listadas pela revista Fortune a se comunicar – as palavras podem significar e significam a diferença entre o sucesso e o fracasso.

Todos estamos submetidos ao poder da linguagem, estando conscientes ou não. E as palavras certas podem lhe dar uma vantagem em qualquer empreendimento. Não é o que você diz, é o que as pessoas ouvem.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)