

Autor do bestseller

“Persuasão usando padrões de linguagem e PNL”

PERSUAÇÃO

e **Influência**

Usando métodos
cientificamente comprovados

*Como persuadir, influenciar e manipular usando métodos
cientificamente comprovados. Torne-se um marionetista
em um mundo cheio de marionetes*

STEVE ALLEN

Resumo de Superacao Pessoal: Persuasao E Influencia Usando Metodos Cientificamente Comprovados: Como Persuadir, Influenciar E Manipular. Torne- Se Um Marionetista Em Um Mundo Cheio de Marionetes

Alguma vez voce ja tentou persuadir alguem usando seus melhores argumentos sem alcancar o efeito desejado? Quanta energia gasta e quanta frustracao gerada? Voce gostaria de aprender a conseguir acordos sem discutir?

As vezes temos o mau habito de nos engajar em uma discussao tentando convencer uma pessoa utilizando argumentos logicos do ponto de vista racional, mas a realidade e que as pessoas tendem a tomar decisoes emocionalmente e depois as justificar com a logica.

Voce certamente sente que a persuasao e uma tecnica complicada e confusa, reservada apenas aos especialistas em psicologia humana, mas "Persuasao e influencia" revelara a voce os segredos por tras desta arte.

Qualquer pessoa tem a capacidade de aprender as chaves do funcionamento da mente humana para aumentar o seu poder persuasivo, e isso e precisamente o que voce aprendera neste livro.

Nao importa o quao duro voce trabalhe ou quao brilhante voce seja, voce nao pode alcancar o verdadeiro sucesso sem a cooperacao dos outros. Nos nao somos ilhas. De uma forma ou outra, estamos conectados com as outras pessoas.

A persuasao lhe da o poder para moldar a sua vida e os relacionamentos que o rodeiam. Nada do que queremos na vida sera dado a nos so porque queremos.

Temos que sair para procurar, e dominar as tecnicas de persuasao e a chave. Voce aprendera como conseguir o que quer sem confronto. A maioria dos livros de persuasao promete "truques de controle da mente," mas sao apenas mitos.

"Persuasao e influencia" contem somente metodos cientificamente comprovados, desenvolvidos por pesquisadores, psicologos, vendedores, lideres e negociadores. Se voce quer convencer, negociar e debater melhor, este livro sera o seu guia para alcancar o que deseja.

Em "Persuasao e influencia" voce aprendera Conceitos fundamentais da psicologia humana, persuasao e manipulacao Metodos de condicionamento e persuasao Como determinar as motivacoes das pessoas (dominar este conhecimento sera como tomar controle das cordas de uma marionete) Como convencer as pessoas, sem expressar nenhum argumento Passo-a-passo do procedimento de persuasao Principios da persuasao, tecnicas e formulas profissionais para aumentar seu poder de persuasao Padroes de linguagem persuasivos E voce vai aprender uma tecnica de manipulacao perigosa E muito mais...

Usando os principios da psicologia cognitiva, voce vai aprender uma maneira original de influenciar os pensamentos das pessoas. Com este livro voce vai ter a sua disposicao um poderoso processo de persuasao e aprender a aplicar esse processo para influenciar os pensamentos, emocoes e comportamento das pessoas em qualquer situacao.

Quanto voce ganharia no campo pessoal e profissional, se voce tivesse a capacidade de controlar a mente das pessoas para adotarem suas ideias sem qualquer resistencia? Como seria se amanha voce despertasse e comecasse a viver a vida que voce realmente quer viver?

Este livro contem as mais completas tecnicas da psicologia humana, persuasao e manipulacao para o ajudar a alcancar seus objetivos pessoais. Este livro e perfeito para quem quer melhorar suas interacoes com o meio onde vive.

Voce nao tem que acreditar no que voce esta lendo, voce pode aplicar o que aprender e se convencer que e verdade com base em suas experiencias. Se voce quer ser capaz de obter o que deseja, clique no botao **COMPRAR AGORA**, na parte superior direita desta pagina.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)