

WILLIAM L. URY

SUPERE O

~~INIMIGO~~

**Negociando com
pessoas difíceis**

Como fechar grandes negócios
transformando seu oponente em parceiro


Best Seller

Resumo de Supere o Não

Todos os segredos para o sucesso na arte da negociação. William L. Ury, um dos grandes experts mundiais no assunto, apresenta táticas infalíveis para negociar com qualquer tipo de pessoa - até mesmo com as que são consideradas "difíceis".

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)