

ALESSANDRA Nascimento
S. e F. MOURÃO

Técnicas de
NEGOCIAÇÃO
para **ADVOGADOS**



4ª edição
Revista

THOMSON REUTERS
**REVISTA DOS
TRIBUNAIS™**



ALESSANDRA NASCIMENTO S. e F. MOURÃO

Técnicas de NEGOCIAÇÃO para ADVOGADOS

4ª edição



Resumo de Técnicas de Negociação Para Advogados

Entender as razões de um resultado satisfatório ou desastroso nas negociações é fundamental para que tais consequências deixem de ocorrer simplesmente por acaso. Perseguimos o ideal de tornar as tratativas envolvendo advogados um processo mais lógico, estruturado, coerente e frutífero, e não um desperdício de tempo e energia, como ocorre com frequência.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)