

# VENDAS

Fundamentos e Novas Práticas de Gestão



CHARLES M. FUTRELL

# Resumo de Vendas - Fundamentos E Novas Práticas De Gestão

O livro apresenta um projeto gráfico moderno e em duas cores com várias ilustrações esquemas e vinhetas além de um completo site com material exclusivo para os professores. Traz ainda temas inéditos e de grande aplicação prática como dramatizações das visitas de vendas exercícios experimentais e um completo guia de tecnologia de vendas e Internet.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)