Tornando tudo mais fácil

Tradução da 3ª Edição

Vendas PARA LEIGOS®

FOR DUMMIES®

Aprenda a:

- Estar sempre bem preparado para variadas situações de vendas criadas ou encontradas por você
- Fechar vendas em sete passos ou menos
- Aproveitar as tecnologias mais avançadas ao longo do processo de vendas
- Estabelecer e alcançar metas de vendas que façam seu negócio crescer

Tom Hopkins

Presidente da Tom Hopkins International

Resumo de Vendas Para Leigos

Vendas ocorrem em todos os lugares a seu redor, e a maioria das pessoas (mesmo aquelas que não gostam) vende todos os dias, de uma forma ou de outra. Na verdade, as vendas estão presentes em cada momento do seu dia.

Portanto, neste capítulo, mostrarei o que são vendas, como são realizadas e como você pode usar as técnicas de vendas para melhorar sua vida e a sua carreira. Entendendo o que São Vendas.

No sentido estrito da palavra, venda é um processo de comunicação em que o vendedor transmite conhecimento e informação ao comprador a fim de persuadi-lo a aceitar as suas ideias, os seus conceitos, produtos ou serviços.

No sentido tradicional da palavra, venda é o processo de transferência de bens e serviços das mãos daqueles que os produzem para as mãos daqueles que se beneficiarão com seu uso.

Vender requer habilidades educacionais e de persuasão por parte da pessoa que está fazendo. Ela tem como base a impressão, o áudio, o vídeo e as mensagens online que ajudam a vender itens específicos e marcas como sendo algo que o cliente gostaria de ter.

Tem-se dito que nada acontece se não há uma pessoa vendendo alguma coisa para outra. Sem vendas, os produtos fabricados ficariam eternamente estocados em um depósito, os funcionários dos fabricantes ficariam desempregados, o transporte e os serviços de frete não seriam necessários e todos nós viveríamos pequenas vidas isoladas, lutando para sobreviver com um pouco de terra que possuíssemos.

Será que ainda teríamos terra já que não haveria ninguém para vende-la? Pense nisso!

Acesse aqui a versão completa deste livro