

# Vendedor Bumerangue

Fernando Fernandes



## Resumo de Vendedor Bumerangue

O bumerangue é um objeto que já existe há mais de 4. 000 anos e, mesmo assim, continua encantando pessoas em todo mundo. Na verdade, o que deixa as pessoas fascinadas é a capacidade do bumerangue sempre voltar para as mãos do lançador.

Ele sempre voltará se for lançado corretamente. Isso torna o jogo divertido. Em vendas é a mesma coisa. O comércio é algo que já existe há milênios, assim como clientes.

Mas o que torna este "jogo" também interessante é a capacidade do jogador (vendedor) fazer sempre o cliente, ou a venda, voltar para as suas mãos. Fazer vendas de mão única, aquelas do tipo que o cliente não mais voltará, não tem graça e não gera grandes dividendos.

Como o bumerangue, o vendedor precisa tratar de forma correta o jogo das vendas. Caso contrário, não o fará novamente, pois os clientes não voltarão para as suas mãos. Talvez até mesmo passem para as mãos de seus concorrentes.

Com este livro, você vai aprender a manter sua empresa orientada para o foco nos resultados, como transformar uma ameaça em oportunidade e como seu cliente pode pagar mais.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)