

# VOCE SABE VENDER

João Paulo Souza

Como se tornar  
um profissional de  
vendas do presente  
e do futuro



## Resumo de Você Sabe Vender?

Você sabe vender é um livro prático para o dia a dia de quem precisa levar soluções que realmente atendam aos desejos dos clientes. Nele, o leitor encontrará dicas de fácil aplicação com um método de sucesso desenvolvido pelo autor em anos de experiência na área.

A obra tem como base o entendimento de três pilares básicos, o método, o autoconhecimento do profissional de vendas e a descoberta de seu maior bem. Em cada um deles, Sousa traz de forma detalhada as ações necessárias ao alcance de resultados, assim como as bases para os que iniciam na área.

É um título com informações aprofundadas aos mais experientes, e ao mesmo tempo, didáticas aos leigos no tema, capazes de transformá-los em excelentes profissionais. Se você quer bater metas, melhorar a comunicação, o atendimento, e até ampliar os canais de vendas, este, com certeza, será um belo aliado.

[Acesse aqui a versão completa deste livro](#)